SURTIDO DE PRODUCTOS, "ORGANIZAR INVENTARIOS DE ACUERDO CON LOS PROTOCOLOS DEL PUNTO DE VENTA" FICHA # 3085606 TECNICO EN OPERACIONES COMERCIALES EN RETAIL

TALLER ...85606.docx

FO
fredyfernando oviedocoronado

Responder
Responder a todos
Reenviar

Para:eydispaolaibarrarivas@gmail.com;Gisela Toscano ortega;Karen lorena Villegas Mendoza;y 25 más

Jue 28/11/2024 1:14 PM

TALLER 5 TECNICO EN OPERACIONES COMERCIAL EN RETAIL SURTIDO DE PRODUCTO 3085606.docx
31 KB

Buenas tardes a todos.

Adjunto les envío **"TALLER 5** "ORGANIZAR INVENTARIOS DE ACUERDO CON LOS PROTOCOLOS DEL PUNTO DE VENTA "

"Es en forma GRUPAL

1. **NOVIEMBRE 28 de 2024**. **"ORGANIZAR INVENTARIOS DE ACUERDO CON LOS PROTOCOLOS DEL PUNTO DE VENTA,** Primera actividad cada grupo deberá indagar sobre cómo se organizan los inventarios en las organizaciones según los protocolos del punto de ventas teniendo en cuenta los diferentes conceptos emitido por especialista en mercadotecnia sobre los inventarios y sus características para así lograr los objetivos propuesto en la organización, así establecer los beneficios que se les pueden brindar a los clientes, para así lograr tener la satisfacción de obtener un buen servicio. De igual forma se debe tener en forma clara que

las clasificaciones de los clientes, tienen diferentes variables para lograr una buena aceptación y penetración de los servicio y producto en el mercadeo

2. Cada grupo deberá realizar la actividad del tema del resultado de la competencia "**ORGANIZAR INVENTARIOS DE ACUERDO CON LOS PROTOCOLOS DEL PUNTO DE VENTA" y** cada grupo **REALIZAR UN INVESTIGACION SOBRE LOS CONCEPTO DESCRITO EN LA ACTIVIDAD.** El cual deberán investigar y profundizar sobre el tema donde deben investigar muy bien sobre todo lo relacionado con los conceptos de inventarios de productos y sus características, funciones, atributos y sus estrategias para la presentación de un producto o servicio en los mercados actuales y para poder realizar negocios para satisfacer las necesidades de los clientes potenciales. Se pueden apoyar con video, revista o entrevistas los cual pueden hacer parte de la presentación del trabajo.

3. Realizar la **ACTIVIDAD** y presentar el trabajo en **Word** y realizar **UN MAPA MENTAL POR CADA TEMA EN CARTELERA EN SOBRE RELIEVE EN CUALQUIER MATERIAL** (pueden utilizar cualquier modelo o tipos de herramientas de presentación de diapositivas) deben contener la información requerida del tema de manera resumida o ilustraciones del tema.

4. **Para la evaluación del trabajo se tendrá en cuenta los siguientes criterios, 30% el trabajo, 30% en los mapas mentales y 40% la sustentación individual.**

5. **Actividades de apropiación del conocimiento**

Los aprendices en los grupos de trabajo investigaran y socializaran al resto de los compañeros (utilizando una metodología escogida por el mismo grupo) en el siguiente contenido de los temas.

INVESTIGAR Y DESARROLLAR LOS SIGUIENTES CONCEPTO

6. **SE ADJUNTA LA ACTIVIDAD**

7. Desarrollar la actividad y el día **28 de noviembre del** presente deberán CADA APRENDIZ subir el desarrollo de la actividad hasta la 18 :00. PM de la tarde a la plataforma SAJUNA o en su efecto al correo del instructor Fredy.oviedo@misena.edu.co

Estaré atento a cualquier duda para responder se utilizará el canal de **WhatsApp del grupo de técnico en operaciones comerciales en retail.**